



***pferdewetten.de*** | **AG**

**PRÄSENTATION MKK 2024**

24. APRIL 2024



## GESTERN

Voller Fokus auf margen- und cashflow-starke Online-Pferdewetten



## HEUTE

Fokus auf starkem Ausbau der Retail-Sportwette und Startphase zum Omni-Channel-Anbieter



## MORGEN

Nr. 2 in der Retail-Sportwette und ein führender Omni-Channel-Anbieter

Basis: Ertragsstarke Pferdewette – Gegenwart: Break Even in der Retail Sportwette – Zukunft: Renditestarkes Wachstum



Die *pferdewetten.de* AG will bis 2026 auf einen Umsatz von 120 Mio. € wachsen und zur Nr. 2 in der Retail-Sportwette in Deutschland werden.

# STRATEGISCHER FOKUS

## Expansion über Franchise und Shops im eigenen Bestand

### Potenzial Sportwette Retail

- › Einstieg und Expansion der Retail-Sportwette zusammen mit optimaler interner Aufstellung und enormen Marktchancen bietet **einmalige Chance**
- › Retail-Sportwette eröffnet völlig neue **Umsatz- und Ertragspotenziale**
- › Franchise-Netz dient der **schnellen Marktdurchdringung und Skalierung**
- › Akquise von Shops für den Eigenbestand schafft zusätzliches **enormes Ertragspotenzial**

### Beitrag zum Unternehmenserfolg

- › Ertragspotenzial bei geplant 500 Franchise-Shops: **35 Mio. €**
- › Erstmals im Dezember 2023 auf Monatsbasis Break Even im Konzern erreicht → Break Even nachhaltig für das Segment **im Ende Q2 / Anfang Q3** erwartet
- › 2024 positive Ergebnisbeiträge aus dem Segment → Ab Q2/2024 auf Konzernebene **Erreichen der Gewinnschwelle** (EBITDA-Basis)

# IM JAHR 2027

**500 Shops**

**70.000 €** – Deckungsbeitrag pro Shop / Jahr

**35 Mio. €** – Deckungsbeitrag für 500 Shops

**26 Mio € EBIT** – Abzüglich Kosten 9 Mio

# SPORTWETTE RETAIL

## Expansionstempo mit hoher Geschwindigkeit folgt klarer Roadmap

Retail-Shops	31.12.22	03.23	06.23	09.23	12.23	01.24	04.24
Shops live	10	20	52	83	108	118	140
	31.12.24	06.25	12.25	06.26	12.26	06.27	12.27
Shops geplant	220	275	330	385	435	490	550

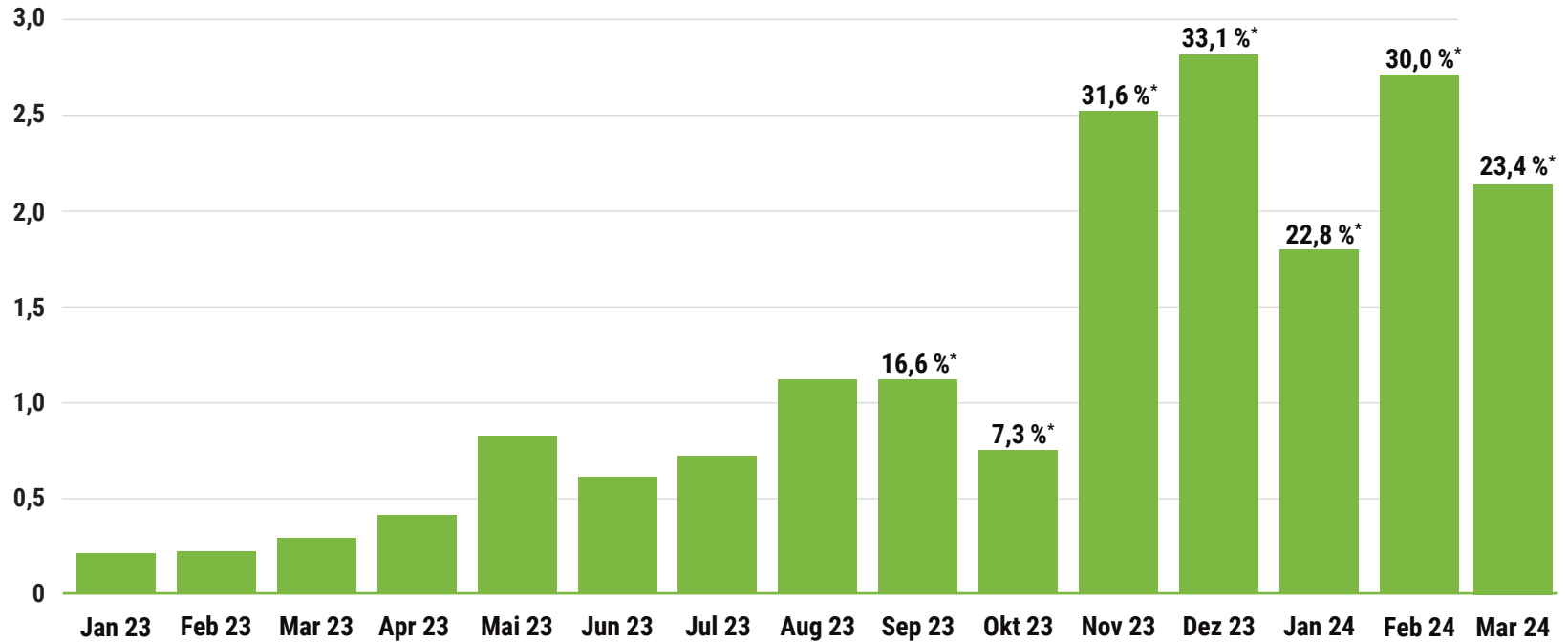
### Markttrends:

- Expansion mit Franchise- und eigenen Retail-Shops: Derzeit **140 Retail-Shops** „live“ – avisiertes Schnitt von „9 Shops pro Monat“ weiterhin bestätigt.
- Schleppende Genehmigungsverfahren 2022/23 warfen Expansionstempo um ca. 12 Monate zurück
- Seit April 2023 **deutlich zunehmende Dynamik** und seither „**on track**“.

Ziel: **500 Retail-Shops** für die *pferdewetten.de AG* im deutschen Markt.

# SPORTWETTE RETAIL

Umsatzentwicklung steil nach oben gerichtet (in Mio. €)

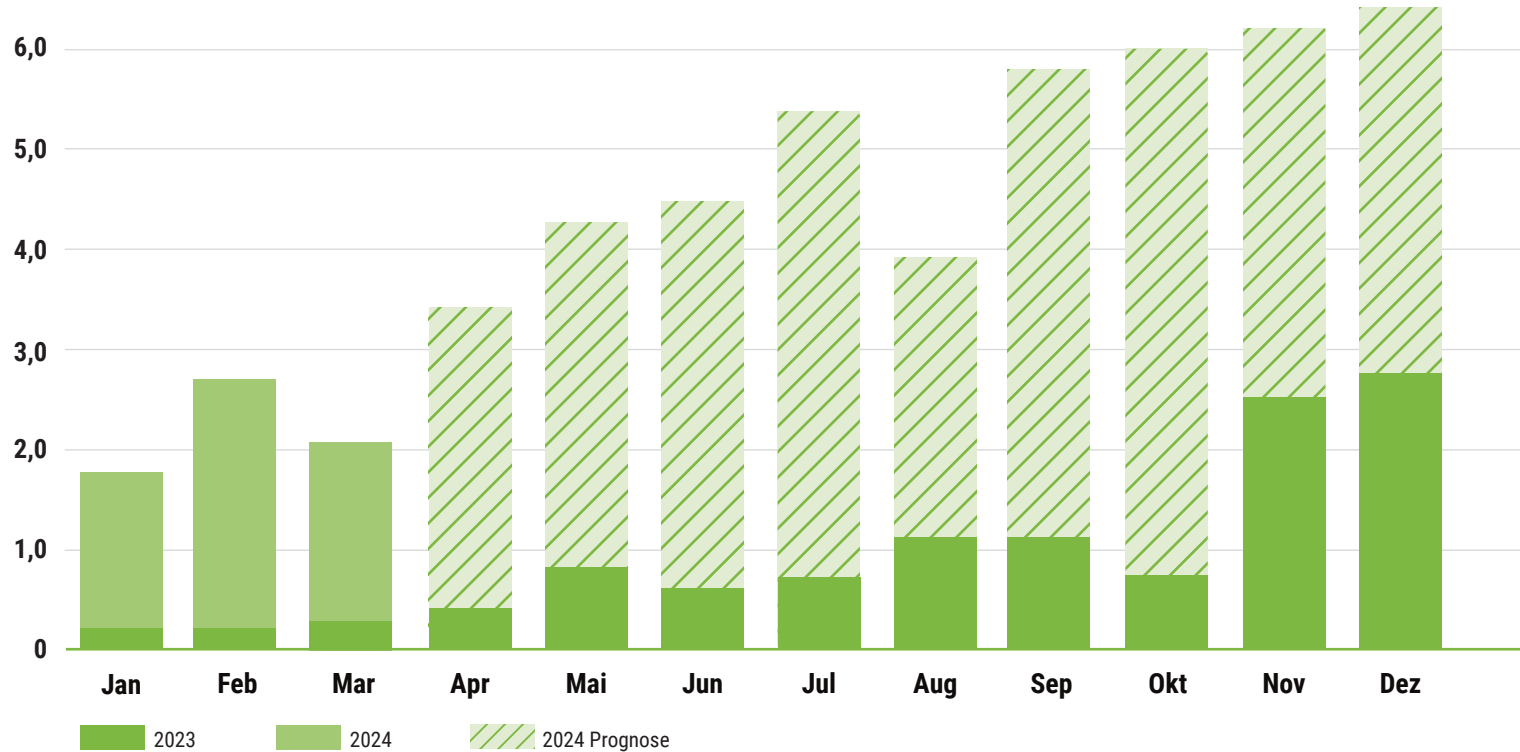


➤ 2023 bereits steile Wachstumskurve umgesetzt.

\* Prozentualer Hold = Ertrag im Verhältnis zum Wetteinsatz

# SPORTWETTE RETAIL

Umsatzentwicklung steil nach oben gerichtet (in Mio. €)

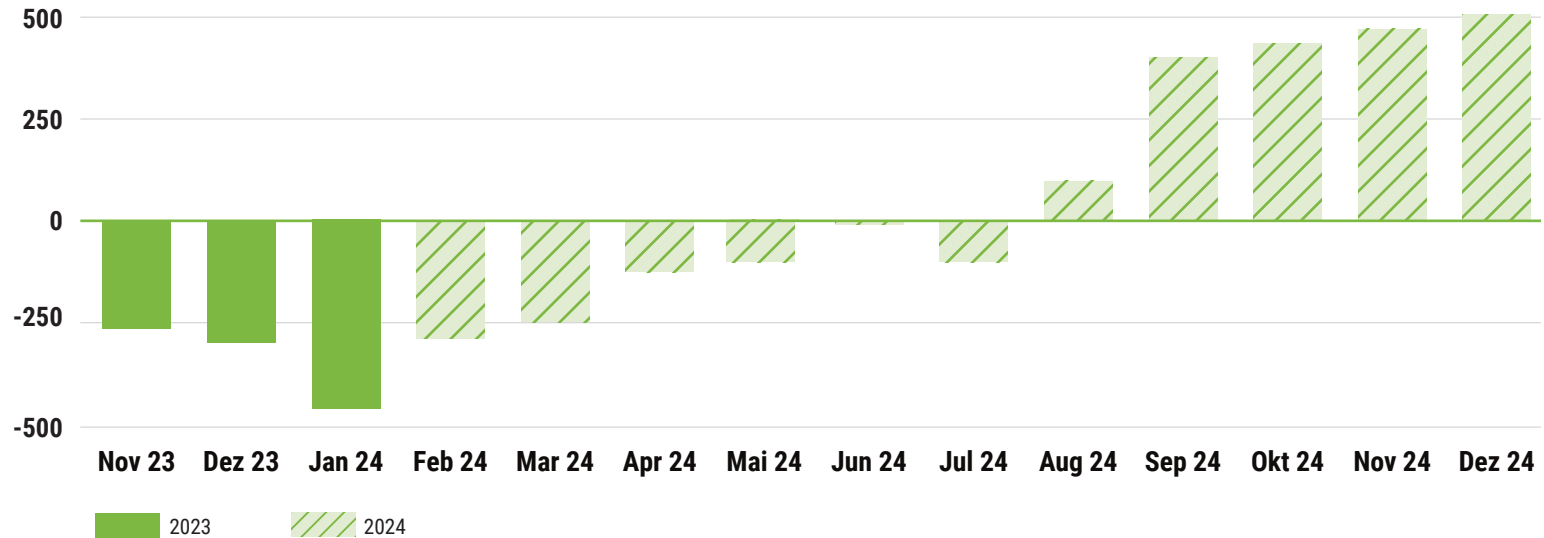


➤ Die ersten Monate 2024 unterstreichen die enormen Wachstumspotenziale.



# SPORTWETTE RETAIL

EBIT im Segment Retail-Sportwette – ab Februar 2024 Prognose (in T €)



- 2023 noch von hohen Anlaufkosten und Investitionen geprägt.
- Dezember 2023 erstmals operativ auf Monatsbasis im Konzern Gewinn erzielt.
- 2024 trotz weiter hohem Wachstums- und Investitionstempo Break Even 2024 gefolgt von dynamisch wachsenden Gewinnen.

# SPORTWETTE RETAIL

## Wachstum mit Franchise- und eigenen Shops (Beispiel; in €)

Shop generiert jährlich*	Shop-Betreiber		<i>pferdewetten.de AG</i>	
Wetteinsatz (Jahr)	1.200.000		Invest	---
Umsatz (NGR)	270.000		Umsatz	---
<b>Fremd-Shop</b>	EBIT	96.000	<b>EBIT</b>	---
↓			Invest (einmalig)	31.500
			Umsatz (NGR)	270.000
<b>Franchise-Shop</b>	EBIT	96.000	<b>EBIT</b>	<b>54.000</b>
↓			Invest (einmalig)	576.000
			Umsatz (NGR)	270.000
<b>Shop im eigenen Bestand</b>	EBIT	---	<b>EBIT</b>	<b>150.000</b>

Shops im Eigenbestand haben das **3-fache EBIT-Potenzial**.

\*vereinfachte Beispielrechnung unter konservativen Annahmen

# SPORTWETTE RETAIL

## Enormes Gewinnpotenzial mit Shops im Eigenbestand (vereinfachtes Beispiel)

### Ertragspotenzial bei einem Beispiel-Invest von 10 Mio. € in den Eigenbestand

Investitionssumme	10 Mio. €
Akquisitionskosten	Multiple 6 auf EBIT Altbetreiber
Akquirierter Umsatz (NGR; jährlich)	ca. 5 Mio. €
EBIT-Potenzial im Eigenbetrieb	2,5 Mio. € jährlich
Tatsächliche Aquisitionskosten (nach Umstellung)	Multiple 4 auf EBIT (im 1. vollen Jahr)

# STEIGERUNG DES DECKUNGSBEITRAGS

**Wie steigern ich den Deckungsbeitrag pro Shop von 54.000 €/Jahr auf 70.000 €/Jahr**

- Steigerung der **Wettmarge von aktuell 23 % auf 28 %**
- **Verbesserung des Revenue Share** um 1 %
- Weiterreichen von Gebühren für Marketing und Compliance (z. B. 1 % auf den Spielertrag)

**Beispiel: 100.000 € Wetteinsatz**

**23 % Marge = 23.000 €**

**Revenue Share 80:20 = 4.600 x 12 = 55.000 €**

**28 % Marge = 28.000 €**

**Revenue Share 79:21 = 5.880 x 12 = 70.500 €**

# KONTAKT

## ***pferdewetten.de AG***

Kaistr. 4  
40221 Düsseldorf

Telefon: +49 (0) 211 781 782 10

E-Mail: [ir@pferdewetten.de](mailto:ir@pferdewetten.de)

Internet: [www.pferdewetten.ag](http://www.pferdewetten.ag)

## **Frank Ostermair**

Better Orange IR & HV AG  
Haidelweg 48  
81241 München

Telefon: +49 (0) 160 975 072 62

E-Mail: [frank.ostermair@better-orange.de](mailto:frank.ostermair@better-orange.de)

# DISCLAIMER

Diese Präsentation dient ausschließlich zur Information und darf weder ganz oder teilweise für irgendwelche Zwecke kopiert oder an dritte Personen weitergeleitet oder veröffentlicht werden. Diese Präsentation beinhaltet schriftliche Unterlagen bzw. Folien für eine Präsentation über die **pferdewetten.de AG** ("die Gesellschaft") und ihre Geschäftstätigkeit. Diese Präsentation stellt keine Aufforderung oder Angebot zum Kauf, Verkauf oder zur Zeichnung von Aktien in der Gesellschaft dar. Die darin enthaltenen Informationen dienen nicht als Grundlage für einen Vertrag oder eine Investitionsentscheidung.

Diese Präsentation enthält zukunftsbezogene Aussagen, d. h. Aussagen, die nicht auf historischen Fakten beruhen, inklusive Aussagen über die Meinungen und Erwartungen der Gesellschaft sowie die Ziele der Gesellschaft für die künftige Entwicklung der Geschäftstätigkeit. Diese Aussagen basieren auf aktuellen Planungen, Schätzungen und Prognosen und sollten daher von Investoren nicht übermäßig bewertet werden. Zukunftsbezogene Aussagen gelten nur am Tag ihrer Veröffentlichung und die Gesellschaft ist nicht verpflichtet, diese Aussagen in Hinblick auf neuen Informationen oder künftigen Entwicklungen auf den letzten Stand zu bringen und geänderte Aussagen zu veröffentlichen.

Obwohl diese Präsentation mit größter Sorgfalt in Hinblick auf die Richtigkeit der Fakten sowie die Angemessenheit der Aussagen vorbereitet wurde, wurde diese Präsentation durch die Gesellschaft inhaltlich nicht geprüft. Weder die Gesellschaft noch ihre Vorstände noch dritte Personen übernehmen die Gewähr, ausdrücklich oder implizit, für die Richtigkeit oder Vollständigkeit der dieser Präsentation zugrunde liegenden Informationen oder Meinungen. Weder die Gesellschaft noch ihre Mitglieder, Vorstände, Prokuristen oder Arbeitnehmer bzw. dritte Personen übernehmen irgendeine Haftung für Schaden, die durch die Verwendung dieser Präsentation oder deren Inhalt bzw. in Zusammenhang damit entstehen.

